



FICHA TECNICA DE PROYECTOS APROBADOS

Versión 1.0

Fecha: 20/09/2012

Código: PP-FT-022

Nombre del Proyecto: ALIANZA PARA LA PRODUCCION Y COMERCIALIZACION DE ÑAME ESPINO POR PRODUCTORES RURALES DEL CORREGIMIENTO DE CHOCHO, MUNICIPIO DE SINCELEJO DEPARTAMENTO DE SUCRE

Entidad Ejecutora: Asociación De Productores Sucreños ASOPROSUCRE

Representante Legal: VITALIANO ENRIQUE GUEVARA CONTRERAS

Situación actual:

En promedio cada hogar de los productores propuestos está conformado por cinco (5) miembros, con una edad promedio de 44 años, ubicándose en un rango de población adulta, con experiencia en el trabajo de campo. El 38% de la población son menores de 17 años, el 15% se encuentra entre los 18 y 25 años de edad, encontrando el 41% de los beneficiarios en el rango de mayores de 25 hasta 60 años y un 13% son mayores de 60 años. El nivel de alfabetismo entre los productores es del 100% y el de los demás miembros de la familia asciende al 95%, el otro 5% corresponde en su mayoría a menores de edad que aún no cuentan con este conocimiento o están en proceso de formación.

El 56% de los beneficiarios se encuentran en edad de trabajar (18 a 60 años); mientras que la población económicamente activa es del 57%, (96) correspondiente adicionalmente a personas que siendo mayores de 60 años que aportan a los ingresos del hogar; el 16% de las personas económicamente activas se dedica a las labores agropecuarias en su UPA, mientras que el 43% realiza labores de jornaleo en la zona además de las labores en su UPA, no se registraron personas con dedicación a actividades por fuera del sector agropecuario.

Distribución de Población Económicamente Activa con Ingresos

| POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA | | | | | |
|---------------------------------|-----------|--------------------|-----------------|----------------|----------|
| Actividad Económica | Productor | Miembros del hogar | jornales al año | Ingresos | % |
| UPA | 9 | 15 | 4.680 | 201.700 | 36,9% |
| Hogar | 0 | 40 | 12.480 | | |
| Jornalero | 27 | 41 | 12.792 | 345.019 | 63,1% |
| Otra | 0 | 0 | 0 | 0 | 0,0% |
| TOTAL | 36 | 96 | 29.952 | 546.718 | 1 |

Los ingresos que se reportan al hogar por actividades realizadas dentro de la UPA corresponden al 36.9% con ingreso promedio mensual de \$ 201.700, y por fuera de UPA correspondientes al jornaleo representan el 63.1% del total de los ingresos, trescientos cuarenta y cinco mil diecinueve pesos (\$345.019) promedio mensual; para un total de quinientos cuarenta y seis mil setecientos dieciocho pesos (\$546.718) promedio mensual; no se reportan ingresos por actividades realizadas por fuera del sector agropecuario

USO DE LA TIERRA

| USO DE LA TIERRA | | | TOTAL | % |
|------------------|------------|-------------|---------------|-------------|
| Uso | Frecuencia | Has | Has | |
| Uso Cultivo | 36 | 1,59 | 57,25 | 46,2% |
| Uso Pasto | 8 | 7,56 | 60,50 | 48,8% |
| Uso Rastrojo | 4 | 1,56 | 6,25 | 5,0% |
| Uso Monte | 0 | 0,00 | 0,00 | 0,0% |
| Uso Total | | 3,44 | 124,00 | 100% |

De los productores propuestos 13 tienen sembrado actualmente ñame, producto de la Alianza, en un área total de 10 hectáreas, para un promedio de 1,8 hectáreas cada uno, con una cosecha al año, de cuya producción se comercializa el 94% un promedio de 3.000 kilos, para lo que se utilizan 38 jornales familiares y se contratan un promedio de 4 que se utilizan normalmente para la recolección del ñame en la etapa de cosecha, el costo de los insumos utilizados de forma tradicional, sin aplicar ningún paquete tecnológico es de \$21.667; por la comercialización del ñame se obtienen ingresos de un millón doscientos cuarenta y tres mil setenta y siete pesos (\$1.243.077) por cosecha anualmente. Otro producto de explotación agrícola es la yuca, sembrada en 11 hectáreas, para un promedio de 0,7 has promedio entre los 16 productores que la cultivan, produciendo una cosecha al año, obteniendo un promedio de 2.813 kilos, a la cual le dedican 49 jornales familiares y 5 contratados básicamente para recolección y sostenimiento, con unos costos por cosecha de veintidós mil ochocientos setenta y cinco pesos (\$21.875), de la producción se comercializa el 88% de la producción, obteniendo ingresos promedio por cosecha de un millón cuatrocientos ochenta y nueve mil seiscientos cuarenta y ocho pesos (\$1.489.648).

El maíz es producido en 14 hectáreas por 16 productores, quienes reportan una cosecha al año, con una producción de 3.438 kilos en promedio, con una dedicación de 28 jornales familiares y 6 contratados; los costos por insumo ascienden a veintidós mil novecientos diecisiete pesos (\$22.917), sin la aplicación de un paquete tecnológico, recibiendo ingresos promedio de un millón ochocientos sesenta y ocho mil ciento veinticinco pesos (\$1.868.125) anuales por la comercialización del 88% de la producción.

| ÁREA DE CULTIVOS | | | TOTAL | COSECHAS ANUALES | POR COSECHA | | | | | | | Ingresos x Cultivo Anual |
|------------------|------------|------------|-----------|------------------|-------------|---------|-------|------------|-----------------|-------------------|--------------|--------------------------|
| Cultivo | Frecuencia | Has | | | Has | Consumo | Venta | Producción | Jornal Familiar | Jornal Contratado | Costos | |
| | | | | | % | % | Kilos | | | | | |
| ÑAME | 13 | 0,8 | 10 | 1 | 6% | 94% | 3.000 | 38 | 4 | 21.667 | 1.243.077 | 1.243.077 |
| YUCA | 16 | 0,7 | 11 | 1 | 12% | 88% | 2.813 | 49 | 5 | 21.875 | 1.489.648 | 1.489.648 |
| MAIZ | 16 | 0,9 | 14 | 1 | 13% | 88% | 3.438 | 28 | 6 | 22.917 | 1.868.125 | 1.868.125 |
| TOTAL | | 2,3 | 35 | 2 | | | | | | | TOTAL | 4.600.850 |

Justificación del proyecto:

La alianza es justificada ante los productores por la generación de capitales que permiten garantizar la sostenibilidad de una actividad agrícola como lo es en este caso la siembra de ñame espinoso, esto ayudará primordialmente a la generación de ingresos para el campesino y las garantías de comercialización de parte de un aliado Compañía productora de Andes SAS-Comercializadora internacional CIPA, con el fin de no tener restricciones y trabas a la hora de comercializar.

La alianza permitirá a los productores contar con un capital de trabajo permanente, con el cual podrán disponer de mayores volúmenes de producto, con unas calidades más altas, reflejándose esto en mayores ingresos, se define un sitio de entrega del producto y se establecen reglas de juego claras en cuanto al producto que se debe comercializar.

El aliado comercial mantiene su alto interés en la alianza por la disponibilidad de producto que habrá para poder cumplir con las expectativas comerciales que este tienen para cada periodo de producción del producto y seguir generando la actitud en los campesinos de la región que esto pueden ser buenas metodologías de acompañamiento por parte del estado para incrementar el área de siembra de este tipo de productos de manera tecnificada como se expone en el proyecto

Descripción del proyecto:

El proyecto busca implementar los siguientes aspectos:

a. Componente técnico – productivo

- Establecimiento de 36 Hectáreas tecnificadas de Ñame Espino Tipo Exportación (una hectárea por beneficiario).
- Implementación de planes de fertilización acorde a los resultados de los análisis de suelo por predio.
- Apoyo en asistencia Técnica que garantice la implementación de las innovaciones tecnológicas propuestas.

b. Componente socioempresarial:

- Consolidar y fortalecer el capital social de ASOPROSUCRE.
- ASOPROSUCRE adquiere las competencias empresariales y organizativas mínimas que la organización y el agronegocio requiere.
- Aprovechamiento del modelo para el desarrollo de economías de escala en las compras de ASOPROSUCRE.
- Incorporación de un sistema de programación de cosecha.

c. Componente Ambiental:

- Incorporación del modelo de producción limpia y MIPE en el cultivo de ÑAME Espino Tipo Exportación ASOPROSUCRE.
- Implementación del programa posconsumo de plaguicidas agrícolas en convenio con la Corporación Campo Limpio.

d. Componente comercial y agronegocios

- Acopio, selección y clasificación de la totalidad de producción por parte de la Asociación ASOPROSUCRE.
- Establecimiento de un contrato de compraventa de la producción de ñame espino tipo exportación, con la empresa Bodegas El Carmen y CIPA
- Lograr que el 100% de la producción se comercialice través de ASOPROSUCRE

e. Componente financiero

- Incremento del ingreso neto mensual promedio de los beneficiarios vinculados a la alianza hasta 2,0 SMMLV netos.

Reintegro del 100 % de los recursos del Fondo Rotatorio en un año después de ejecutado el IM

Objetivo General:

Mejorar los ingresos y la calidad de vida de 36 familias de pequeños productores del corregimiento Chochó, municipio de Sincelejo en el departamento de Sucre a partir del incremento de ingresos generados por la producción de ñame espino tipo exportación tecnificado y certificado en Buenas Prácticas Agrícolas

Objetivos específicos:

Objetivo No 1. Establecer 36 has de ñame variedad espinos de manera tecnificadas utilizando paquete tecnológicos abalado por el ICA y aliados comerciales.

Objetivo No 2. Implementar un plan de manejo ambiental de acuerdo con los requerimientos y lineamientos del cultivo

Objetivo No 3. Fortalecer los procesos de transferencia administrativa, operativa y gerencial de ASOPROSUCRE en el marco de la alianza productiva

Objetivo No 4. Promover la comercialización colectiva entre la Asociación y los aliados comerciales BODEGAS EL CARMEN Y CIPA

Área de influencia

Municipio de Sincelejo, Departamento de Sucre

Población beneficiaria

Son 36 pequeños productores con disponibilidad de 1/ha para el establecimiento de la actividad productiva en la zona ñame. Además se encuentran asociados a ASOPROSUCRE, estos productores están ubicados en el corregimiento de chocho municipio de Sincelejo departamento de Sucre.

Actividades:

Para el cumplimiento de los objetivos enmarcados en la propuesta se plantea la siguiente metodología:

Objetivo No 1. Establecer 36 has de ñame variedad espinos de manera tecnificadas utilizando paquete tecnológicos abalado por el ICA y aliados comerciales.

La alianza productiva en el componente técnico – productivo, se enfocará en el desarrollo productivo del cultivo, la implementación de planes de fertilización de acuerdo con análisis de suelos, la entrega de insumos a las unidades productivas rentables, acompañamiento técnico dirigido de acuerdo con las necesidades propias de los cultivos, el manejo integrado del

cultivo y jornadas de transferencia técnica enmarcadas en las siguientes actividades:

- Elaboración Socialización del plan de asistencia técnica
- Realización de análisis de suelos
- Elaboración de planes de fertilización
- Asesoría y acompañamiento técnico al productor para aplicación fertilizantes químicos
- Preparación de predios para siembra
- Realización de siembras de acuerdo con el paquete tecnológico
- Acompañamiento técnico al productor en el control de plagas y enfermedades.
- Conformación del comité técnico con programa de cultivo
- acompañamiento en el proceso de cosecha y poscosecha de producto así como también en el despacho de productores
- Asistencia técnica mediante visitas a unidades productivas manejo de cultivo

Objetivo No 2. Implementar un plan de manejo ambiental de acuerdo con los requerimientos y lineamientos del cultivo

En el componente ambiental se generarán procesos de sensibilización y capacitación en aspectos de sostenibilidad de los recursos utilizados en los cultivos y enmarcados en la mitigación

De acuerdo con los lineamientos de la actividad productiva se llevaran a cabo las directrices para el manejo ambiental a desarrollar enfocados en:

- Capacitación en plan de manejo ambiental y condiciones de oferta ambiental
- Capacitación en uso y manejo responsable de plaguicidas y sus envases
- Capacitación en manejo integrado de plagas y enfermedades
- Capacitación en conservación de suelos
- Adecuación de sitios de almacenamiento de agroinsumos

Objetivo No 3. Fortalecer los procesos de transferencia administrativa, operativa y gerencial de ASOPROSUCRE en el marco de la alianza productiva

En el componente socioempresarial se espera generar competencias administrativas, operativas y gerenciales a la organización de productores a través de los procesos de transferencia y acompañamiento dirigido a la junta directiva, comités de apoyo y productores beneficiarios que contribuyan a la apropiación de los instrumentos de fortalecimiento organizacional (Fondo rotatorios, manual de funciones entre otros)

El Acompañamiento puntual órganos directivos de la organización en los componentes administrativos, contables, financieros y comerciales realizará de acuerdo con los lineamientos del plan de transferencia del proyecto Apoyo a Alianzas Productivas y los procesos asociativos enmarcados en:

- Acompañamiento a Junta directiva de la organización
- Constitución de comités de apoyo a la junta directiva de la organización
- Formación y fortalecimiento de organización y empresarización de productores agropecuarios FMM
- Selección del gerente productor de la alianza y capacitarlo en la gerencia del proyecto
- Construcción del plan estratégico de la organización
- Estructuración de logística comercial de la organización
- Socializar y aprobar por todos los productores el esquema operativo del Fondo rotatorio con su reglamentación, políticas,



FICHA TECNICA DE PROYECTOS APROBADOS

Versión 1.0

Fecha: 20/09/2012

Código: PP-FT-022

responsabilidades, sistemas de recaudos y estrategias de funcionamiento.

Objetivo No 4. Promover la comercialización colectiva entre la Asociación ASOPROSUCRE y el aliado estratégico comercial

La organización gestora acompañante- OGA brindara los espacios para el acompañamiento a la organización de productores que permitan el establecimiento de los vínculos comerciales y la estrategia de comercialización al interior de la asociación teniendo en cuenta los siguientes lineamientos:

- Socialización y aprobación del convenio de comercialización, teniendo en cuenta temas como precio calidades sitio de entrega del proyecto.
- Concertación de convenio de comercialización
- Talleres de preparación del ejercicio comercial
- Conformación del comité de agronegocios

Resultados esperados:

Sostenibilidad económica – Indicar como continuará el proyecto al finalizar la Inversión del FNFH

El proyecto de alianza tiene un horizonte de cinco años (5) en los cuales una parte de los ingresos generados por la actividad agrícola irán a un fondo rotatorio de la asociación para el fortalecimiento financiero de la misma, esto contando con un aliado estratégico comercial, el cual al momento de la cosecha del producto será el encargado de hacer los descuentos acordados con los asociados para el fondo rotatorio y el aporte de a FNFH.

El fortalecimiento de la actividad comercial y organizacional de la asociación que recibirán por medio del proyecto, asegurara oferta del producto por parte de asociados, además de la consolidación de las estructuras organizativas y comerciales van permitir el manejo del agronegocio de acuerdo con las características del mercado, buscando la sostenibilidad financiera de actividad productiva en la zona

Una vez culminado el apoyo del ministerio, ASOPROSUCRE continuara comercializando el producto con el aliado, ya que la partes firman convenios de comercialización que generan el sostenimiento de las hectáreas implementadas con los ingresos producto de la actividad comercial.

Sostenibilidad técnica - Indicar como continuarán los procesos de cambio tecnológico una vez finalizado el proyecto

Al momento de ingresar como beneficiario del proyecto los miembros de la asociación, aceptan un paquete tecnológico que tra consigo actividades o labores dentro y fuera del cultivo asesoradas por un profesional, que aumentaran su producción productividad. Que debido a la forma tradicional como se venía manejando este cultivo, se tendrá que hacer un proceso de concientización y demostración, donde se vuelvan perceptivos al cambio de manejo del cultivo y la evolución de los procesos de comercialización que van surgiendo en el tiempo.

11.3 Sostenibilidad social - Indicar como se consolidarán las organizaciones de productores



FICHA TECNICA DE PROYECTOS APROBADOS

Versión 1.0

Fecha: 20/09/2012

Código: PP-FT-022

Para el proyecto la parte social es primordial, a través de los procesos de acompañamiento socio empresarial y los planes de transferencia a nivel administrativo, contable y financiero a los estamentos de la organización que vienen incluidos en el plan de trabajo con la ASOCIACION se espera generar las competencias en la organización de productores para el manejo integral del agro negocio, estableciendo los lineamientos acordes con los planes estratégicos de la organización.

Con los procesos de comercialización por medio de la asociación y aliado comercial, bajo condiciones favorables de precio, garantizaran la sostenibilidad de la actividad y la consolidación del capital social de la organización y el modelo de negocio.

Apoyar los procesos de asociatividad de productores en los sectores económicos, capacitándolos con sentido gerencial para el desarrollo de planes de mercadeo a nivel nacional e internacional y Apalancar proyectos productivos para la reactivación económica que obtienen recursos de financiación de los gobiernos departamental, nacional y municipal., en el marco tanto de convocatorias públicas existentes como de los proyectos que requieren cofinanciación.

Contribución al subsector hortifrutícola y al FNFH

Debido a la participación de asohofrucol en el proyecto, la asociación se encuentra inscrita Fondo Nacional de Fomento Hortifruticola y empresa que lidera el encadenamiento productivo del cultivo de ñame en la región buscando mejorar los procesos de tecnificación en los productores beneficiarios; además que la asociación a través de la comercialización formal realice los respectivos aportes al Fondo Nacional de Fomento Hortifruticola y se fomente el desarrollo frutícola en la región.

Fecha de iniciación: 10 de Junio de 2014

Fecha de terminación del proyecto: 09 de Abril de 2015

Duración (meses): Diez (10)

Valor Total del proyecto: \$565.192.000

Valor Solicitado al FNFH: \$ 28.200.000

Otras fuentes de financiación:

Productores: \$314.373.000; Bodegas El Carmen : \$13.990.000; CI CIPA : \$28.602.000; Gobernación de Sucre: \$20.000.000; Campo Limpio : \$800.000; MADR: \$159.227.000

Presupuesto Total Estimado del Proyecto

| CODIGO | CONCEPTO | PRODUCTORES | GOBERNACION | BODEGAS EL CARMEN | ASOHOFrucOL FNFH | CAMPO LIMPIO | CIPA PRODUCTOS LOS ANDES | INCENTIVO MODULAR | VALOR TOTAL |
|----------|--|-----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-------------------|--------------------------|-----------------------|-----------------------|
| 56070105 | GASTOS DE PERSONAL | | | | | | | | |
| | Honorarios Asistencia Técnica | | | | 12.000.000 | | | 12.000.000 | 24.000.000 |
| | Honorarios Plan Ambiental | | 5.000.000 | | 6.000.000 | 800.000 | | | 11.800.000 |
| | Honorarios Plan Social | | 4.200.000 | | 10.200.000 | | | 12.000.000 | 26.400.000 |
| | Mano de Obra (Jornales) | 139.925.000 | | | | | | 5.659.000 | 145.584.000 |
| 560705 | GASTOS GENERALES | | | | | | | | |
| | Apoyo logístico | | | | | | | | |
| | Eventos | | | | | | | | |
| | Insumos | 152.496.000 | | 5.350.000 | | | | 80.091.000 | 237.937.000 |
| | Movilizaciones (transporte insumos y cosechas) | | | | | | 12.420.000 | | 12.420.000 |
| | Divulgación | | | | | | | | |
| | Ariendo de tierra | 18.000.000 | | | | | | | 18.000.000 |
| | Estudios de suelos | | | | | | | 2.880.000 | 2.880.000 |
| | Servicios y arriendos | 1.333.000 | 5.400.000 | 7.920.000 | | | 16.182.000 | | 30.835.000 |
| 192590 | INVERSIONES | | | | | | | | |
| | Otras Inversiones | 900.000 | 5.400.000 | 720.000 | | | | | 7.020.000 |
| | Maquinaria y equipo agrícola | | | | | | | | |
| | Equipo de laboratorio | | | | | | | | |
| | Equipo de computo | | | | | | | | |
| | Tutorado | | | | | | | | |
| | Fumigadora | | | | | | | | |
| | Equipo de seguridad | | | | | | | | |
| | Tijeras podadoras | | | | | | | | |
| 560708 | COSTOS DE ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS | | | | | | | | |
| | Organización Gestora Acompañante (OGA) | | | | | | | 39.997.000 | 39.997.000 |
| | Gerente Alianza | | | | | | | 6.600.000 | 6.600.000 |
| | Gastos legalización | 127.000 | | | | | | | 127.000 |
| | Administración de Recursos | 1.592.000 | | | | | | | 1.592.000 |
| | PRESUPUESTO TOTAL DEL PROYECTO | \$ 314.373.000 | \$ 20.000.000 | \$ 13.990.000 | \$ 28.200.000 | \$ 800.000 | \$ 28.602.000 | \$ 159.227.000 | \$ 565.192.000 |
| | PORCENTAJE DE COFINANCIACION | 55,62% | 3,54% | 2,48% | 4,99% | 0,14% | 5,06% | 28,17% | 100,00% |

Supervisión: Unidad de Seguimiento y Control de Asohofrucol