

	FICHA DE PRESENTACIÓN DE PROYECTO	Versión 2.0 Fecha: 15/09/2010 Código: PP-FT-017
---	--	--

Fecha Presentación Año Día Mes	Código de Radicación
--	-----------------------------

I. IDENTIFICACION GENERAL DEL PROYECTO

Nombre del Proyecto produccion y comercializacion de maracuya con productores de la asociacion agraria de transformacion "sat" fruticultoresdel occidente del huila.
Objetivo principal Con la puesta en marcha de esta alianza se busca mejorar los ingresos y la calidad de vida de 49 familias productoras de Maracuyá localizadas en el municipio de La Plata departamento del Huila. Mediante la siembra y sostenimiento ambientalmente sostenible y el fortalecimiento socio empresarial de la organización de productores para la producción de maracuyá como fruta fresca.
Duración (meses): 12
Valor Total del Proyecto (\$ miles): 782.243
Cofinanciación: FNFH (\$ miles): 50.000 MINISTERIO DE AGRICULTURA (\$ miles): 195.260 GOBERNACION (\$ miles): 50.000 ALCALDIA MPAL (\$ miles) : 27.000 PRODUCTORES (\$ miles) : 431.158 CEPASS (\$ miles): 10.345 SENA (\$ miles) : 13.980 CAM (\$ miles) : 4.500
Localización: Municipio(s) y Departamentos La Plata, Departamento del Huila
Producto(s) hortifrutícola(s) con el (los) que se relaciona el proyecto Maracuyá
Fecha preparación proyecto Octubre , 2013
Describe brevemente en que consiste el proyecto La alianza pretende mejorar los ingresos del grupo de beneficiarios miembros de la Asociación de Fruticultores del occidente del Huila, mediante el mejoramiento del sistema de producción de maracuyá y la consolidación de un esquema de comercialización formal y colectiva.
Proponente: Sociedad agraria de trasformación fruticultores del occidente del Huila
Ejecutor: Sociedad agraria trasformación fruticultores del occidente del Huila
Elaborado por: sociedad agraria trasformación fruticultores del occidente del Huila

	FICHA DE PRESENTACIÓN DE PROYECTO	Versión 2.0 Fecha: 15/09/2010 Código: PP-FT-017
---	--	--

II. INFORMACION DEL PROPONENTE

Nombre o razón social Sociedad agraria transformación Sigla: SAT	
Documento de Identidad o Nit. 900107931-8	
Naturaleza Jurídica : Persona Jurídica	
Departamento: HUILA Ciudad: LA PLATA Dirección: CRA 7 # 1-36 Apartado Aéreo	Email sat_fruticultores@hotmail.com Fax Teléfono 3142991951 Celular 3102049574
Nombre representante legal Milton Alfonso Sanabria Quevedo	Documento de identificación 12.278.538
Objeto social de la entidad Desarrollar actividades de producción, poscosecha y comercialización de productos como: Maracuyá, mora, granadilla, lulo, piña, tomate de árbol y otras frutas cultivadas en la región.	
Describa su experiencia en proyectos similares <ul style="list-style-type: none"> Experiencia en el Proyecto de producción y comercialización de maracuyá y mora programa ADAM y la USAID en el año 2007-2009. 	

III Participación de la comunidad

Defina la participación real de la comunidad en cada uno de los siguientes aspectos: Identificación del proyecto: Durante el año 2011, la organización identificó la necesidad de tecnificación e implementación de los cultivos de maracuyá al interior de la organización y su articulación con el Proyecto Apoyo a Alianzas Productivas. Formulación del proyecto: En desarrollo del PAAP, entre el 1 de noviembre de 2.010 al 25 de febrero 2.011 Ejecución del proyecto: La ejecución del proyecto inicial en el año 2013 estará a cargo de la organización de productores bajo las orientaciones de la OGA- CEPASS.

IV. INFORMACION DEL EJECUTOR

Nombre o razón social SOCIEDAD AGRARIA DE TRASFORMACION FRUTICULTORES DEL OCCIDENTE DEL HUILA. Sigla: SAT
Documento de Identidad o Nit. 900107931-8
Naturaleza jurídica: Persona jurídica



FICHA DE PRESENTACIÓN DE PROYECTO

Versión 2.0
Fecha: 15/09/2010
Código: PP-FT-017

Departamento HUILA Ciudad LA PLATA Dirección CRA7 # 1-36 BARRIO OBRERO Apartado Aéreo	Email sat_fruticultores@hotmail.com Fax Teléfono 3142991951 Celular 3102049574
Nombre representante legal MILTON ALFONSO SANABRIA QUEVEDO	Documento de identificación 12.278.538
Objeto Social de la entidad Desarrollar actividades de producción, poscosecha y comercialización de productos como: maracuyá, mora, granadilla, lulo, tomate de árbol y otras frutas cultivadas en la región.	
Experiencia acreditada en la ejecución de proyectos similares •Experiencia en el Proyecto de producción y comercialización de maracuyá y mora programa ADAM y la USAID en el año 2007-2009.	

V. INFORMACION DEL PROYECTO

5.1 Características de la región en donde se ejecutará el proyecto:

Climáticas:

- Rango de altura sobre el nivel del mar: 600-2500 msnm
- Precipitación media anual: 1500 mm
- Época de verano: julio-agosto, diciembre-enero
- Temperatura media: 23
- Humedad relativa media: 30%
- Ocurrencia de heladas No
- Luminosidad media :12 horas

Suelos:

- Relieve: ondulado
- Pendiente: 20-30%
- Profundidad: media
- Capacidad retención de humedad: buena
- Índice acidez: 6 a 7
- Fertilidad: media
- Clasificación agrológica:

Infraestructura:

- Sistemas de riego y drenaje :NO
- Vías de comunicación: buenas
- Centros de acopio: NO
- Instalaciones agroindustriales: NO

Aspectos sociales

Características de la población que se aspira atender con el proyecto:

- El 100% de los beneficiarios tienen acceso a la tierra, no obstante el 63% acceden a ella en arriendo por un periodo superior a 4 años, aspecto que favorece la instalación de las unidades productivas y logran usufructuar el Proyecto de Alianza, y están en capacidad de aportar la mano de obra necesaria para la etapa de establecimiento, ejecución y sostenimiento del proyecto.

5.2 Situación actual

La Alianza se desarrollará en el municipio de La Plata – Huila, ubicado al suroccidente del Huila, sobre la ladera oriental de la Cordillera Central y sobre la serranía de las Minas, en las veredas de: La Azufrada, Bajo Retiro, Cabuyal, El Carmelo, Chilicambe, Fátima, La Lindosa, San Martín, El Tablón, El Retiro, El Salado, Escribano, Canadá, La Morena.

El 100% del grupo son alfabetos con niveles educativos diferentes que abarcan desde la básica primaria hasta el bachillerato completo; en promedio cada hogar cuenta con 2 miembros económicamente activos y se dedican principalmente a trabajar en actividades agropecuarias.

El 100% de los beneficiarios tienen acceso a la tierra, no obstante el 63% la acceden a ella en arriendo por un periodo superior a 5 años, aspecto que favorece la instalación de las unidades productivas y logran usufructuar el Proyecto de Alianza.

Las unidades agrícolas de los productores no superan las 2 UAF definidas para la zona. (UAF = 18 Has.), cada familia dispone de un espacio superior a la UPR del proyecto, definida en 1. Hectárea, diecinueve (19) productores tienen un promedio de 1.12 Has de maracuyá sembrada.

El alto nivel de escolaridad, el promedio de edad de 41 años de los productores, la vocación de los terrenos, así como la necesidad de establecer cultivos que generen ingresos, le da fortaleza al proyecto y a los productores por que estarían en capacidad de asimilar y aplicar el paquete tecnológico propuesto para el desarrollo y ejecución del Proyecto de la Alianza.

5.3 Definición del problema u oportunidad

Dadas las debilidades que se presentan en los procesos productivos, asociativos y comerciales que permitan consolidar la oferta productiva de maracuyá a nivel local de la cual dependen 49 productores frutícolas en el municipio; se deben fortalecer los agro negocios a nivel regional que garanticen el desarrollo productivo y la generación de ingresos de los pequeños productores.

5.4 Justificación del proyecto

El apoyo a los productores en procesos de transferencia de tecnología, manejo ambiental y organización socio empresarial, sumado a la opción de transformar maracuyá en pulpa, la disposición de un fondo rotatorio con el cual puedan autofinanciar el proceso productivo y la opción de una alianza comercial, permitirá a estos productores mejorar su apuesta tecnológica, la calidad y conservación del producto y su competitividad al dar valor agregado y disponer de un mercado seguro para su producto, mejorando integralmente las condiciones de vida de las familias y el desarrollo y dinámica económica local.

5.5 Objetivo principal – (Uno solo, se debe concentrar en la solución del problema)

Mejorar los ingresos del grupo de 49 productores beneficiarios miembros de la (SAT) fruticultores del occidente del Huila mediante el mejoramiento del sistema de producción de maracuyá para el mercado local, regional y nacional.

5.6 Objetivos secundarios – (Son los resultados que se propone alcanzar el proyecto para lograr el objetivo principal)

- Consolidación del desarrollo social y organizativo en la gestión y asociatividad empresarial de la Organización de productores.
- siembra en sistema agroforestal de 49 has de Maracuyá, UPR de 1 Ha por productor
- Producir en promedio 13.600 Kg/Ha/Año de Maracuyá fresco en dos (2) ciclos de producción de tres Años cada uno
- Implementar Plan Ambiental de prácticas agrícolas sostenibles en el establecimiento y sostenimiento de Los cultivos.
- apoyar la organización de productores en la consolidación del Agro negocio.

5.7 Estado del Arte

El proyecto Apoyo a Alianzas productivas del Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, busca la implementación de modelos de agronegocios pertinentes en las regiones del país, que contribuyan al fortalecimiento del sector agroproductivo nacional.

La propuesta se enfoca en el encadenamiento productivo y comercial del maracuyá en el municipio de la plata Huila dada su importancia socioeconómica, las condiciones de la región por sus características agroecológicas y la participación en la colocación del producto con aliados estratégicos comerciales.

Dentro de los procesos de articulación es importante resaltar, la generación de redes de apoyo con la Cadena Agroalimentaria del maracuyá en Colombia que está conformada por los productores, comercializadores, industrias de procesamiento, productores de semilla, proveedores de insumos, exportadores, universidades, centros de investigación e instituciones regionales que acompañan el proceso como el ICA. El Consejo cuenta con la participación de Asociaciones: la compañía casa luker, comercializadora de frutas santa cruz, corporación centro de desarrollo tecnológico de las pasifloras de Colombia - CEPASS, gobernación del Huila, municipio de la plata, CAM, Sena, ASOHOFRUCOL, el ministerio de agricultura y desarrollo rural- MADR.

5.8 Metodología – (Como se va a lograr cada uno de los objetivos secundarios)

Para el cumplimiento de los objetivos enmarcados en la propuesta se plantea la siguiente metodología:

1. Consolidación del desarrollo social y organizativo en la gestión y asociatividad empresarial De la Organización de productores.

Acompañamiento puntual órganos directivos de la organización en los componentes administrativos, contables, financieros y comerciales de acuerdo con los lineamientos del plan de transferencia del proyecto Apoyo a Alianzas Productivas y los procesos asociativos enmarcados en:

- Selección gerente productor de la alianza
- Estructura organizacional conformada
- Estructuración plan estratégico de la organización
- Conformación de los comités de apoyo de la organización
- Implementación de la metodología de empresarización FMM
- Realización de boletines informativos de la alianza

2. Siembra en sistema agroforestal de 49 has de Maracuyá, UPR de 1 Ha por productor

Se llevaran a cabo visitas de asistencia técnica, la implementación de planes de fertilización, manejo integrado del cultivo y jornadas de capacitación que se direccionarían en las siguientes actividades:

- Selección de lotes por unidad productiva
- Realización de Análisis de suelos
- Elaboración de planes de fertilización
- Siembra de maracuyá en las unidades productivas
- Capacitaciones en manejo integrado del cultivo
- Verificación de predios de acuerdo con lista de chequeo certificación BPA
- Instalación de tutorado en cultivos
- Asistencia técnica dirigida manejo de cultivo

3. Implementar Plan Ambiental de prácticas agrícolas sostenibles en el establecimiento y Sostenimiento del cultivo.

De acuerdo con los lineamientos de la actividad productiva se llevaran a cabo las directrices para el manejo ambiental a desarrollar enfocados en:

- Plan de manejo ambiental
- Capacitación en uso seguro, manejo y almacenamiento de plaguicidas
- Capacitación en prácticas de manejo adecuado de suelos y minimización de impacto
- Capacitación en prácticas de manejo de residuos sólidos y líquidos

4. Apoyar la organización de productores en la consolidación del Agro negocio.

Direccionamiento de la organización en las siguientes actividades que fortalezcan la gestión comercial del grupo de productores:

- Concertación de convenios de comercialización
- Estructuración de ruta y logística de recolección
-

VI - MARCO LOGICO

Acciones que se deben ejecutar para poner en práctica la metodología, cada objetivo secundario requiere diligenciar el marco lógico.

6.1 Objetivo específico N1: Contribuir con los procesos administrativos, asociativos y empresariales de la asociación SAT FRUTICULTORES DEL OCCIDENTE.

(Describe las acciones que lo llevarán al cumplimiento del objetivo)

Acciones	Metas	Indicadores	Fuentes de verificación	Supuestos
Profesional social seleccionado y capacitado por la FMM	Un profesional contratado	No. De profesionales contratados	Contrato firmado	Si se cuenta con el personal idóneo para la labor respectiva
Formación Empresarial Basados en la Metodología FMM	10 Encuentros de capacitación	No Encuentros realizados	Listados de asistencia. Informe técnico	Disposición de la Junta Directiva
Estructuras de Organización ajustadas de acuerdo con Diagnóstico Organizacional	Una estructura organizacional ajustada	Estructura Organizacional	Informe Mensual. Listados de Asistencia	Si se cuenta con la disposición de los directivos y la información de la organización
La Organización de Productores posee estructura Organizacional operando.	Una estructura organizacional operando con base en Estatutos	Estructura Organizacional operando	Informe Mensual. Listados de Asistencia	Si hay disposición de los productores para pertenecer a los comités
Plan estratégico formulado y en desarrollo	Un plan estratégico formulado participativamente	Plan Estratégico	Registros de asistencia. Registro Fotográfico Reporte Técnico	Si hay disposición de los productores para la apropiación y participación en las jornadas
La Organización de Productores conoce su estructura de costos Administrativos y de Operación	11 informes mensuales de la Junta Directiva	No de informes	Reporte Técnico e informe mensual de la Junta	Disposición de la Junta Directiva

Los Productores conocen su punto de equilibrio	49 productores capacitados en registros de producción, costos y ventas	No. De productores capacitados	Registros de asistencia. Reporte técnico	Disposición de los productores
Los Productores conocen el Proceso de Administración del Fondo Rotatorio	Un Reglamento de FR firmado, aprobado y socializado	Reglamento	Documento Reglamento firmado, Listados de asistencia a socialización. Reporte Técnico	Disposición de la Información
La OGA hace entrega del manual técnico para el manejo del cultivo de la Alianza	Un manual técnico elaborado y entregado a productores	Manual Técnico	Registros de entrega de manual. Documento Manual Técnico. Reporte técnico	Disposición de la Información
Registros e instrumentos para la administración transferidos a los Organismos de dirección de la OP	Un plan de transferencia entregado a OP de Producción, Financiero y de Crédito	Plan de transferencia	Documento Plan de transferencia con 3 componentes.	Disposición de la Información
Sostenibilidad del Fondo Rotatorio	Un comité de crédito funcionando con plan de trabajo	No. De comités	Acta de elección de comité. Documento de plan de trabajo. Reporte Técnico	Disposición de los productores
La OGA hace entrega de los Archivos de la Alianza	Un plan de entrega (Archivo Digital y físico)	Un plan de entrega	Archivo de la alianza	Información disponible y organizada
Comité Directivo de La Alianza en funcionamiento	11 CDA realizado	No. De CDAs	Actas de reuniones	Disposición de los miembros del CDA

Objetivo específico No 2: Establecer 49 hectáreas de maracuyá con lineamientos técnicos productivos sostenibles.

Describe las acciones que lo llevaran al cumplimiento del objetivo)

Acciones	Metas	Indicadores	Fuentes de verificación	Supuestos
Personal técnico contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR	Personal Técnico contratado	No. De personas contratadas	Contratos firmados	Personal idóneo disponible con aprobación para contratación
Áreas productivas listas para el inicio del proyecto	49 lotes productivos definidos	No de lotes definidos para implementación del cultivo	Línea de base de productores definidos. Memorandos de visitas de verificación y selección de lotes	Si los productores disponen de las áreas productivas para el proyecto
Estructura productiva previa para establecimiento del renglón productivo de Maracuyá	49 lotes productivos con terrenos preparados para siembra y tutorado	No. De lotes preparados para siembra	Reporte Técnico	Disposición de terrenos y de los productores
Realización de Análisis de suelos	49 análisis de suelos	No de análisis realizados	Documento de resultado de análisis de suelos Informe con los resultados obtenidos	Si se cuenta con las muestras a tiempo para el desarrollo de los mismos
Elaboración de planes de fertilización	49 planes de fertilización realizados	No de Planes de fertilización	Documento de plan de fertilización	Recursos disponibles
Áreas productivas preparadas para el establecimiento del renglón productivo principal - Maracuyá.	49 áreas productivas preparadas para siembra	No. De áreas productivas	Reporte técnico. Registro Fotográfico. Memorando de visita	Disponibilidad de terrenos

Proyecto productivo establecido con densidad de siembra efectiva y adecuado estado sanitario y vegetativo.	49 hectáreas sembradas	No de hectáreas sembradas	Reporte de hectáreas establecidas con los beneficiarios	Si hay disponibilidad de insumos y material vegetal a tiempo
Proyecto productivo con adecuado desarrollo vegetativo, productivo y estado sanitario	49 hectáreas sembradas y con buen desarrollo vegetativo y sanitario	No. De hectáreas con buen desarrollo	Reporte Técnico, Memorandos de visita. Registro fotográfico	Disposición de los productores y calidad del material vegetal
Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas agrícolas	6 jornadas de capacitación con la participación de los beneficiarios de la alianza	No de jornadas realizadas	Registros de asistencia. Registro Fotográfico Memorias de las jornadas realizadas	Si las vías carretables se mantienen en buen estado y hay motivación de los beneficiarios
Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas de cosecha y beneficio	2 jornadas de capacitación en buenas prácticas de cosecha	No. De jornadas realizadas	Registros de asistencia. Registro Fotográfico Memorias de las jornadas realizadas	Si las vías carretables se mantienen en buen estado y hay motivación de los beneficiarios
Productores con capacidad de desarrollar pronósticos de cosecha y manejo de registros.	49 productores capacitados en pronósticos de cosecha y manejo de registros	No. De productores capacitados	Registros de asistencia. Registro Fotográfico. Reporte técnico	Si las vías carretables se mantienen en buen estado y hay motivación de los beneficiarios
Áreas de cultivos con enmiendas aplicadas	49 predios verificados	No de predios verificados	Memorandos de verificación Registro fotográfico	Disposición de los productores
Áreas de cultivos con incorporación de materia orgánica	49 predios con tutorado	No de predios con tutorado	Memorandos de verificación Registro fotográfico	Si se cuentan con los materiales a tiempo para la implementación
Áreas de cultivos con fertilizantes aplicados.	49 predios con fertilizantes aplicados	No. De predios con fertilizantes aplicados	Memorandos de visitas. Reporte técnico Registro fotográfico	Si las vías carretables se mantienen en buen estado y hay motivación de los beneficiarios

Objetivo específico No 3: Implementar un plan de manejo ambiental para la conservación y cuidado de los recursos naturales intervenidos en el proyecto.

Acciones	Metas	Indicadores	Fuentes de verificación	Supuestos
Profesional Ambiental contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR	Un profesional contratado	No. De profesionales contratados	Contrato firmado	Profesional idóneo disponible
Productores desarrollando actividades mediambientales y de mitigación de impactos.	49 Productores capacitados en el PMA	No. De productores	Reporte técnico. Listados de asistencia. Registro fotográfico	Disponibilidad de los productores
Disposición final de envases, empaques y embalajes de agroquímicos.	Un plan de recolección funcionando	Plan de recolección	Reporte Técnico.	Disponibilidad de empresa recolectora y de residuos separados adecuadamente

Objetivo específico No 4: Articular los procesos de comercialización colectiva bajo modelos de alianzas estratégicas comerciales

Acciones	Metas	Indicadores	Fuentes de verificación	Supuestos
Concertación y ajuste de condiciones del acuerdo comercial - Previo a la firma del Acuerdo	Un modelo de convenio de comercialización revisado	Número de convenios	Documento de acuerdo comercial	Si se presenta disposición efectiva entre los actores
Acuerdo comercial negociado, firmado entre OP y Aliado Comercial	Un convenio de comercialización firmado	No. De convenio	Documento de convenio firmado y socializado	Si se presenta disposición efectiva entre los actores
Sostenibilidad del Acuerdo Comercial - dentro de la operación del mismo	4 Jornadas de balance y concertación	No. De jornadas realizadas	Listados de asistencia a reuniones. Reporte técnico	Si se presenta disposición efectiva entre los actores

	FICHA DE PRESENTACIÓN DE PROYECTO	Versión 2.0 Fecha: 15/09/2010 Código: PP-FT-017
---	--	--

Logística de Comercialización Preparada para desarrollar acuerdo de comercialización	Un esquema logístico para la comercialización de la mora del proyecto	Esquema de logística	Documento elaborado con centros de acopio definidos, manejo de poscosecha, identificación y programación de rutas	Disponibilidad de información
Beneficiarios comercializan su producción a través de la OP	49 Productores comprometidos con la comercialización con la OP	No. De productores comprometidos con la OP	Actas de compromiso de los productores con la OP. Reporte técnico	Disposición de los productores

NOTA: Desarrolle tantos cuadros como objetivos específicos tenga el proyecto

6.2 Cronograma: Relacionar todas las actividades contempladas en el marco lógico, indicando para cada una de ellas el número de veces que se realizará en cada uno de los trimestres de vida del proyecto.

ACTIVIDADES	TRIMESTRES			
	1	2	3	4
COMPONENTE SOCIOEMPRESARIAL				
Profesional social seleccionado y capacitado por la FMM	X			
Formación Empresarial Basados en la Metodología FMM		X		
Estructuras de Organización ajustadas de acuerdo con Diagnóstico Organizacional			X	
La Organización de Productores posee estructura Organizacional operando.		X	X	
Plan estratégico formulado y en desarrollo		X	X	X
La Organización de Productores conoce su estructura de costos Administrativos y de Operación		X	X	X
Los Productores conocen su punto de equilibrio				X
Los Productores conocen el Proceso de Administración del Fondo Rotatorio	X			
La OGA hace entrega del manual técnico para el manejo del cultivo de la Alianza				X
Registros e instrumentos para la administración				X
Sostenibilidad del Fondo Rotatorio				X
La OGA hace entrega de los Archivos de la Alianza				X
Comité Directivo de La Alianza en funcionamiento	X	X	X	X
COMPONENTE TECNICO-PRODUCTIVO				
Personal técnico contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR	X			
Áreas productivas listas para el inicio del proyecto	X			
Estructura productiva previa para establecimiento del renglón productivo de Maracuyá	X			
Realización de Análisis de suelos	X			
Elaboración de planes de fertilización	X			
Áreas productivas preparadas para el establecimiento del renglón productivo principal - Maracuyá.	X			
Proyecto productivo establecido con densidad de siembra efectiva y adecuado estado sanitario y vegetativo.	X			
Proyecto productivo con adecuado desarrollo vegetativo, productivo y estado sanitario		X		
Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas agrícolas		X	X	X
Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas de cosecha y beneficio				X
Productores con capacidad de desarrollar pronósticos de cosecha y manejo de registros.			X	
Áreas de cultivos con enmiendas aplicadas	X			
Áreas de cultivos con incorporación de materia orgánica	X			
Áreas de cultivos con fertilizantes aplicados.	X	X	X	X

COMPONENTE AMBIENTAL				
Profesional Ambiental contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR	X			
Productores desarrollando actividades mediambientales y de mitigación de impactos.		X		
Disposición final de envases, empaques y embalajes de agroquímicos.		X		
COMPONENTE AGRONEGOCIO				
Concertación y ajuste de condiciones del acuerdo comercial - Previo a la firma del Acuerdo	X			
Acuerdo comercial negociado, firmado entre OP y Aliado Comercial	X			
Sostenibilidad del Acuerdo Comercial - dentro de la operación del mismo		X	X	
Logística de Comercialización Preparada para desarrollar acuerdo de comercialización				X
Beneficiarios comercializan su producción a través de la OP			X	

6.3 Costos Detallados por actividad

Cada una de las actividades programadas deben desagregarse por ítem y para cada uno de ellos establecer su costo para obtener el costo total de cada actividad

OBJETIVO No 1: Contribuir con los procesos administrativos, asociativos y empresariales de la asociación SAT FRUTICULTORES DEL OCCIDENTE

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Profesional social seleccionado y capacitado por la FMM			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Formación Empresarial Basados en la Metodología FMM			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Estructuras de Organización ajustadas de acuerdo con Diagnóstico			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
La Organización de Productores posee estructura Organizacional operando.			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Plan estratégico formulado y en desarrollo			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
La Organización de Productores conoce su estructura de costos Administrativos y de Operación			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Los Productores conocen su punto de equilibrio			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Los Productores conocen el Proceso de Administración del Fondo Rotatorio			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
La OGA hace entrega del manual técnico para el manejo del cultivo de la Alianza			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Registros e instrumentos para la administración transferidos a los Organismos de dirección de la OP			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Sostenibilidad del Fondo Rotatorio			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Administración de recursos	4.457	Global	4.457
Gastos de legalización		Global	-
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
La OGA hace entrega de los Archivos de la Alianza			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Administración de recursos	4.457	Global	4.457
Gastos de legalización		Global	-
Costo total por actividad			2.406.127

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Comité Directivo de La Alianza en funcionamiento			
Profesional componente social	1.075.385	Global	1.075.385
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Administración de recursos	4.457	Global	4.457
Gastos de legalización		Global	-
Costo total por actividad			2.406.127

COSTO TOTAL OBJETIVO 1

\$ 31.279.657

OBJETIVO No 2: Establecer 49 hectáreas de maracuyá con lineamientos técnicos productivos sostenibles

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Personal técnico contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR			
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			4.187.886

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Áreas productivas listas para el inicio del proyecto			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			36.008.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Estructura productiva previa para establecimiento del renglón productivo de Maracuyá			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			36.008.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Realización de Análisis de suelos			
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Estudios de suelo	3.920.000	Global	3.920.000
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			20.859.193

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Elaboración de planes de fertilización			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Áreas productivas preparadas para el establecimiento del renglón productivo principal - Maracuyá.			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Proyecto productivo establecido con densidad de siembra efectiva y adecuado estado sanitario y vegetativo.			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Proyecto productivo con adecuado desarrollo vegetativo, productivo y estado sanitario			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas agrícolas			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas de cosecha y beneficio			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Productores con capacidad de desarrollar pronósticos de cosecha y manejo de registros.			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Áreas de cultivos con enmiendas aplicadas			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Áreas de cultivos con incorporación de materia orgánica			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Áreas de cultivos con fertilizantes aplicados.			
Mano de obra	389.167	49	19.069.167
Insumos	528.720	49	25.907.300
Asistencia Técnica	2.857.143	Global	2.857.143
Transporte insumos y materiales	11.831	49	579.700
Arriendo de la tierra	36.923	49	1.809.231
Otras inversiones	223.308	49	10.942.077
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			62.495.360

COSTO TOTAL OBJETIVO 2

\$ 722.017.400

OBJETIVO No 3: Implementar un plan de manejo ambiental para la conservación y cuidado de los recursos naturales intervenidos en el proyecto

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Profesional Ambiental contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR			
Profesional componente ambiental	2.833.333	Global	2.833.333
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			4.164.076

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Productores desarrollando actividades mediambientales y de mitigación de impactos.			
Profesional componente ambiental	2.833.333	Global	2.833.333
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			4.164.076

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Disposición final de envases, empaques y embalajes de agroquímicos.			
Profesional componente ambiental	2.833.333	Global	2.833.333
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			4.164.076

COSTO TOTAL OBJETIVO 3

\$ 12.492.229

OBJETIVO No 4: Articular los procesos de comercialización colectiva bajo modelos de alianzas estratégicas comerciales

ITEMS POR ACTIVIDAD	COSTOS UNITARIOS (\$)	UNIDADES	COSTO TOTAL (\$)
Concertación y ajuste de condiciones del acuerdo comercial - Previo a la firma del Acuerdo			
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			1.330.743
Acuerdo comercial negociado, firmado entre OP y Aliado Comercial			
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			1.330.743
Sostenibilidad del Acuerdo Comercial - dentro de la operación del mismo			
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			1.330.743
Logística de Comercialización Preparada para desarrollar acuerdo de comercialización			
Transporte de producción	200.000	49	9.800.000
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			11.130.743
Beneficiarios comercializan su producción a través de la OP			
OGA (Organización Gestora Acompañante)	1.142.857	Global	1.142.857
Gerente alianza	183.429	Global	183.429
Gastos de legalización	4.457	Global	4.457
Costo total por actividad			1.330.743
COSTO TOTAL OBJETIVO 4			\$ 16.453.714
COSTOS TOTALES DE PROYECTO			\$ 782.243.000

6.4 Cronograma de inversiones (presupuesto): El número de actividades programadas para cada trimestre se multiplica por el costo de la actividad y así se obtiene la inversión por actividad y trimestre.

Nº.	ACTIVIDADES	TRIMESTRES				TOTAL ACTIVIDAD
		1	2	3	4	
1	Profesional social seleccionado y capacitado por la FMM	\$ 2.406.127				\$ 2.406.127
2	Formación Empresarial Basados en la Metodología FMM		\$ 2.406.127			\$ 2.406.127
3	Estructuras de Organización ajustadas de acuerdo con Diagnóstico Organizacional			\$ 2.406.127		\$ 2.406.127
4	La Organización de Productores posee estructura Organizacional operando.		\$ 1.203.064	\$ 1.203.064		\$ 2.406.127
5	Plan estratégico formulado y en desarrollo		\$ 802.042	\$ 802.042	\$ 802.042	\$ 2.406.127
6	La Organización de Productores conoce su estructura de costos Administrativos y de Operación		\$ 802.042	\$ 802.042	\$ 802.042	\$ 2.406.127
7	Los Productores conocen su punto de equilibrio				\$ 2.406.127	\$ 2.406.127
8	Los Productores conocen el Proceso de Administración del Fondo Rotatorio	\$ 2.406.127				\$ 2.406.127
9	La OGA hace entrega del manual técnico para el manejo del cultivo de la Alianza				\$ 2.406.127	\$ 2.406.127
10	Registros e instrumentos para la				\$ 2.406.127	\$ 2.406.127
11	Sostenibilidad del Fondo Rotatorio				\$ 2.406.127	\$ 2.406.127
12	La OGA hace entrega de los Archivos de la Alianza				\$ 2.406.127	\$ 2.406.127
13	Comité Directivo de La Alianza en funcionamiento	\$ 601.532	\$ 601.532	\$ 601.532	\$ 601.532	\$ 2.406.127
14	Personal técnico contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR	\$ 4.187.886				\$ 4.187.886
15	Áreas productivas listas para el inicio del proyecto	\$ 36.008.360				\$ 36.008.360
16	Estructura productiva previa para establecimiento del renglón productivo de Maracuyá	\$ 36.008.360				\$ 36.008.360

17	Realización de Análisis de suelos	\$ 20.859.193				\$ 20.859.193
18	Elaboración de planes de fertilización	\$ 62.495.360				\$ 62.495.360
19	Áreas productivas preparadas para el establecimiento del renglón productivo principal - Maracuyá.	\$ 62.495.360				\$ 62.495.360
20	Proyecto productivo establecido con densidad de siembra efectiva y adecuado estado sanitario y vegetativo.	\$ 62.495.360				\$ 62.495.360
21	Proyecto productivo con adecuado desarrollo vegetativo, productivo y estado sanitario		\$ 62.495.360			\$ 62.495.360
22	Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas agrícolas		\$ 20.831.787	\$ 20.831.787	\$ 20.831.787	\$ 62.495.360
23	Productores con capacidad de desarrollar buenas prácticas de cosecha y beneficio				\$ 62.495.360	\$ 62.495.360
24	Productores con capacidad de desarrollar pronósticos de cosecha y manejo de registros.			\$ 62.495.360		\$ 62.495.360
25	Áreas de cultivos con enmiendas aplicadas	\$ 62.495.360				\$ 62.495.360
26	Áreas de cultivos con incorporación de materia orgánica	\$ 62.495.360				\$ 62.495.360
27	Áreas de cultivos con fertilizantes aplicados.	\$ 15.623.840	\$ 15.623.840	\$ 15.623.840	\$ 15.623.840	\$ 62.495.360
28	Profesional Ambiental contratado de acuerdo con el perfil definido en la pre inversión y con No objeción por parte de la OGR	\$ 4.164.076				\$ 4.164.076
29	Productores desarrollando actividades mediambientales y de mitigación de impactos.		\$ 4.164.076			\$ 4.164.076
30	Disposición final de envases, empaques y embalajes de agroquímicos.		\$ 4.164.076			\$ 4.164.076
31	Concertación y ajuste de condiciones del acuerdo comercial - Previo a la firma del Acuerdo	\$ 1.330.743				\$ 1.330.743
32	Acuerdo comercial negociado, firmado entre OP y Aliado Comercial	\$ 1.330.743				\$ 1.330.743
33	Sostenibilidad del Acuerdo Comercial - dentro de la operación del mismo		\$ 665.371	\$ 665.371		\$ 1.330.743
34	Logística de Comercialización Preparada para desarrollar acuerdo de comercialización				\$ 11.130.743	\$ 11.130.743
35	Beneficiarios comercializan su producción a través de la OP			\$ 1.330.743		\$ 1.330.743
COSTO TOTAL POR ACTIVIDADES		\$ 437.403.788	\$ 113.759.319	\$ 106.761.909	\$ 124.317.984	\$ 782.243.000

VII – POBLACIÓN BENEFICIADA

Son 49 familias beneficiarias de la alianza productiva que están conformados en promedio por 4 integrantes, La edad promedio de los beneficiarios es de 46 años y hacen parte de la asociación agraria de transformación (SAT) fruticultores del occidente del huila.

VIII – ASPECTOS TECNOLÓGICOS DEL PROYECTO

(Para los productos del proyecto describa los procesos productivos actuales, los costos por ha, rendimientos por ha)

8.1 Tecnología actualmente utilizada

De acuerdo con el diagnóstico realizado por el estudio de preinversión en el componente técnico, estas son las actividades que se realizan actualmente en las unidades productivas:

- No existen planes de fertilización acordes a cada predio y construidos con base en análisis de suelos
- Aplicaciones calendario de insumos químicos para control de enfermedades y plagas
- No hay recolección de frutos y residuos que son los focos de enfermedades
- No realizan correctivos al suelo ni incorporación de materia orgánica
- Control fitosanitario con uso indiscriminado de productos químicos
- Baja frecuencia en la realización de podas sanitarias y de mantenimiento
- No tienen asistencia técnica incidencia en el cultivo.

8.2 Cambio tecnológico propuesto

De acuerdo con las necesidades y prácticas realizadas actualmente en las unidades productivas se pretende implementar las siguientes actividades:

- 1,0 hectárea a establecer por beneficiario
- Prácticas culturales como base para el manejo fitosanitario que incluyen las podas y recolección de frutos enfermos o caídos al suelo.
- Plan de manejo integrado de plagas y enfermedades con herramientas fitosanitarias enfocadas hacia el manejo limpio y sostenible con orientación orgánica
- Fertilización edáfica complementada con fuentes foliares principalmente elementos menores

IX – IMPACTOS DEL PROYECTO

Miden los cambios o efectos sociales, ambientales o económicos que se esperan lograr con el desarrollo del proyecto:

9.1 Impactos sociales

- Incremento en los ingresos familiares de los beneficiarios de la alianza derivado del desarrollo económico local de la cadena productiva en la región, contribuyendo al mejoramiento de la calidad de vida de la población.
- Fortalecer las condiciones empresariales de La “Sociedad Agraria de Transformación SAT del municipio de La Plata”, mediante el desarrollo de valores, principios y habilidades administrativas, gerenciales y de negocios que le permitan asumir de manera autónoma la Alianza y destacarse como una empresa de agronegocios líder en la región.
- Fortalecimiento del proceso organizativo
- Mejoramiento de la capacidad de gestión empresarial
- Plan de transferencia de competencias empresariales a la organización de productores
- Trabajar en concordancia con la OGA en la búsqueda de nuevos negocios y en la implantación de los ajustes requeridos para fortalecer su capacidad empresarial.
- Coordinar la capacitación de los asociados y sus familias en los aspectos técnicos, socio-empresariales y ambientales que hacen parte de los respectivos planes de acompañamiento y en el mejoramiento del bienestar social de las familias.

los socios de la organización se apropien de la alianza y desarrollen un sentido de pertenencia por ella y por las actividades e inversiones que deberán ejecutar como parte de la alianza.

9.2 Impactos económicos

- Mejoramiento de 1 ha de maracuyá/ productor al interior de la asociación que permita la generación de ingresos y el desarrollo de la cadena de maracuyá a nivel local.
- Generación de empleo rural a través de los procesos de implementación y sostenimiento del cultivo de maracuyá en el municipio de la plata Huila.
- Fortalecimiento de la cadena de maracuyá en el departamento del Huila a través del incremento Y Sostenimiento de las áreas cultivadas
- De esta manera, el proyecto contribuirá al fortalecimiento productivo y socio-empresarial de los 49 productores y de la SAT, y genera como valor agregado un mayor capital social en la región y mejores Ingresos para la población beneficiaria.

9.3 Impactos ambientales positivos o negativos sobre el suelo, el agua, el aire, la fauna o la flora.

El proyecto dentro de sus actividades establece un plan de manejo ambiental para generar sensibilización

y mitigación al interior de los productores acorde con las exigencias del banco mundial en la aplicación de insumos para la actividad productiva, la preservación del medio natural y las fuentes de agua que garanticen la sostenibilidad ambiental.

9.4 Contribución al subsector hortifructícola y FNFH

La vinculación de la SAT en la dinámica del sector frutícola regional busca el fortalecimiento del sector a través del mejoramiento de la productividad de la región con paquetes tecnológicos amigables con el medio ambiente, la construcción de capital social y el fortalecimiento de las organizaciones de productores, la articulación comercial con aliados estratégicos formales que permitan la generación de aportes y la vinculación a la cadena productiva del maracuyá como eje estratégico de posicionamiento y visibilización de los procesos productivos a nivel local.

X. ASPECTOS COMERCIALES

De acuerdo a el (los) producto(s) hortifructícola(s) con el (los) que se relaciona el proyecto

10.1 Mercado actual de los productos relacionados con el proyecto

Con respecto al mercado interno la Venta de producto fresco se realiza a compradores de la zona como lo son revendedores de la galería del municipio de la plata, como también a uno que otro comprador independiente.

10.2 Mercado de los productos generados con el proyecto, participación de los productores

El acopio del producto se realizará a través de la organización de productores y será suministrada al aliado estratégico comercial casa Luker S. A y comercializadora de frutas Santa Cruz.

XI SOSTENIBILIDAD DEL PROYECTO

11.1 Sostenibilidad económica – Indicar como continuará el proyecto al finalizar la Inversión del FNFH

El fortalecimiento de la gestión comercial a través del cumplimiento de los acuerdos y convenios de comercialización entre el grupo de productores y los aliados comerciales que permitan la sostenibilidad de los cupos asignados de oferta de producto en estos segmentos de mercados especializados de frutas por parte de la organización va a permitir el direccionamiento del modelo de agronegocio de acuerdo con las características del mercado y la sostenibilidad económica y financiera.

11.2 Sostenibilidad técnica - Indicar como continuarán los procesos de cambio tecnológico una vez finalizado el proyecto

Dentro de los procesos de seguimiento y monitoreo de las actividades técnicas al interior de la organización y mantener los lineamientos de los paquetes tecnológicos implementados se espera contar con un comité técnico que responda a las necesidades y problemáticas de las unidades productivas.

Con el incremento en el nivel de ventas de la organización, se espera destinar un porcentaje de aporte

entre los ejercicios de comercialización para establecer la unidad de asistencia técnica y permita la vinculación de personal técnico como estrategia de acompañamiento.

Los productores quedan capacitados y las pautas de trabajo vía mercado define los requerimientos de calidad y aplicación de las pautas de manejo establecidas, mediante coordinación con el gerente de la alianza. Por ser producción orgánica, los productores están en capacidad de asumir la producción de insumos biológicos en biofábricas establecidas.

11.3 Sostenibilidad social - Indicar como se consolidarán las organizaciones de Productores

A través de los procesos de acompañamiento socioempresarial y los planes de transferencia a nivel administrativo, contable y financiero a los estamentos de la organización se espera generar las competencias en la organización de productores para el manejo integral del agronegocio, estableciendo los lineamientos acordes con los planes estratégicos de la organización.

Se espera que los procesos de comercialización en la zona bajo condiciones favorables de precio y volúmenes garanticen la sostenibilidad de la actividad y permitan la consolidación del capital social de la organización y la consolidación del modelo de negocio.

La organización queda con un gerente entrenado y con una estructura operativa operando, que incluye un comité de crédito y todas las operaciones comerciales que le darán autosostenibilidad.

XII.-ASPECTOS AMBIENTALES

12.1 Indicar las acciones que se desarrollarán para prevenir, mitigar, corregir o compensar los impactos ambientales negativos que se causen por el desarrollo del proyecto. Incluir acciones de monitoreo, evaluación y contingencia en caso de emergencias.

- Plan de capacitaciones en temas del PMA y de prevención de intoxicación con plaguicidas (Decreto 1843 de 1991 / Ley 1443 de 2004 / Decreto 4741 de 2005)
- Divulgación y explicación del PMA
- Divulgación de la lista de plaguicidas prohibidos en Colombia y lista de productos de la OMS
- Manejo Seguro de Plaguicidas
- Plan de clasificación, recolección y disposición de residuos (Decretos 2811 de 1974 / 2858 de 1981 / Ley 99 de 1993)
- Residuos sólidos
- Residuos peligrosos (inutilización y disposición temporal de envases de plaguicidas)

12.2 Determinar en la siguiente lista en que contribuirá el proyecto y como lo llevara a cabo:

- Desarrollo de productos biológicos X
- Producción de biocombustibles NA
- Cambio de agricultura convencional a agricultura biológica X
- Implementación de un plan de manejo ambiental X

-Uso eficiente y reuso del agua para sistemas productivos agrícolas X

12.3 Determinar en la siguiente lista el tema de capacitación que se desarrollara durante el proyecto:

- Buenas Prácticas Agrícolas X
- Manejo ambiental X
- Manejo de Integrado de Cultivo X
- Sensibilización y cultura ambiental X
- Otro _____

12.4 Indicar que porcentaje del valor total del proyecto se va a utilizar en los aspectos ambientales

2 % de los recursos se han destinado para el componente ambiental

XIII. - ASPECTOS ADMINISTRATIVOS EN LA EJECUCION DEL PROYECTO

13.1 Dirección del proyecto

El proyecto contará con una organización Gestora Acompañante (OGA) y estará en el acompañamiento de la organización en los aspectos contables y de inversión, contando con un gerente de OGA, encargado del cumplimiento de las actividades planteadas en la propuesta; A su vez el Proyecto Apoyo a Alianzas Productivas, cuenta con el comité operativo como estamento de concertación para la socialización de resultados, verificación de los procesos de inversión en el proyecto, selección del personal idóneo para la gerencia del proyecto y el seguimiento de las actividades planteadas para alcanzar los objetivos y metas de la propuesta.

13.2 Esquema operativo para el proyecto

El proyecto Apoyo a Alianzas Productivas cuenta con un comité directivo de Alianza, La organización Gestora Acompañante y La organización Gestora Regional, que son los encargados de verificar el cumplimiento de las actividades y el respectivo seguimiento y monitoreo de la implementación del proyecto de acuerdo con los lineamientos de los estudios de preinversión.

1. Comité directivo de la Alianza – CDA. Compuesto por los cofinanciadores y los aliados (productores y aliado comercial) : Toma las decisiones y administra el proyecto
2. OGR: Supervisa las actividades de la OGA y acompaña el desempeño administrativo y operativo del proyecto.
3. OGA: Hace la secretaría técnica y gerencia del proyecto de alianza. Hace la coordinación del personal adjudicado al proyecto y el entrenamiento al gerente aprendiz y el acompañamiento a la organización de productores. Desarrolla todo el componente administrativo ante la Organización Gestora Regional y la ogr cordesarrollo.
4. Organización de Productores: Responsable del fondo fiduciario y de coordinar la intervención e integración social y empresarial de los agricultores
5. Gerente Aprendiz: Responde en calidad de aprendiz y con el acompañamiento de la OGA por las

- actividades de administración, coordinación social y desempeño comercial del proyecto como parte de la Asociación SAT
6. El comité directivo de la alianza es el encargado del incentivo modular aprobado por el Ministerio de Agricultura
 7. Entidades de apoyo: Participan de las decisiones en el CDA y establecen mecanismos de aportes de los recursos de cofinanciación en bienes y servicios, mediante su integración al fondo fiduciario mediante convenios específicos con la organización de productores.

13.3 Divulgación de la información del proyecto

La información del proyecto se realizará a través de las siguientes herramientas:

- Socialización de las actas aprobadas del comité directivo de la alianza
- Reuniones de avance y compromisos adquiridos por los beneficiarios en la implementación del proyecto.

13.4 Perfil del equipo técnico para la ejecución del proyecto

Nombres, experiencia y dedicación al proyecto expresada como horas por semana y número de semanas.

1. COORDINADOR DEL PROYECTO ALIANZAS:

Educación: Profesional en áreas administrativas, agropecuarias o económicas

Experiencia profesional : Con (mínimo 3 años) de vinculación laboral, Experiencia en el acompañamiento de proyectos agropecuarios o rurales (mínimo de 2 años), Trabajo directo con organizaciones de base (mínimo 1 año)

Habilidades y Destrezas: Capacidad de gestión, trabajo en equipo, manejo de personal y coordinación interinstitucional, Capacidad para diseñar un plan para de transferir conocimientos al Gerente de la Alianza

2. AUXILIAR ADMINISTRATIVO DEL PROYECTO:

Educación: Profesional o auxiliar en áreas contables o financieras

Experiencia: superior a 2 años como auxiliar contable

Habilidades y Destrezas: Capacidad en el manejo de archivo, procesos administrativos y secretariales. Manejo de herramientas básicas de sistemas, Capacidad de trabajo en equipo., disponibilidad de desplazarse y permanecer en la zona de desarrollo de la alianza

3. COORDINADOR SOCIAL:

Educación: Profesional o técnico de las áreas sociales, administrador de empresas agropecuarias y preferiblemente tecnólogo en administración agropecuaria, tecnólogo administrativo y financiero o áreas afines

Experiencia: Con mínimo 2 años de vinculación laboral en el área de su profesión, y que acrediten experiencia en temas administrativos e implementación de programas sociales como el propuesto en el Plan.

Habilidades y Destrezas: Trabajo con comunidades, preferiblemente con adultos y en áreas rurales; habilidad para el manejo de relaciones y coordinación interinstitucional; capacidad de convocatoria y manejo de grupos sociales.

En la parte logística, se exigirá que el coordinador del Plan Social resida en el área del proyecto, y tenga disponibilidad de transporte.

XIV ASPECTOS INSTITUCIONALES

14.1 Relación del proyecto con políticas sectoriales

El maracuyá es uno de las pasifloras que se encuentra dentro de las cadenas productivas nacionales apoyadas por el MADR, y es un producto priorizado en las apuestas productivas.

14.2 Relación con políticas del Subsector Hortifrutícola

La línea productiva va a generar impacto a nivel local, permitiendo el mejoramiento productivo de las áreas cultivadas, la generación de empleo rural y la empresarización de las organizaciones de pequeños productores en la región.

14.3 Relación con Planes de Desarrollo (Nacional, Departamental y / o Municipal)

La propuesta busca el fortalecimiento del sector frutícola nacional a través del mejoramiento de la productividad y la generación de modelos de agronegocios, rentables y competitivos en el departamento del huila que garanticen la articulación con los mercados globalizados y la empresarización del sector rural.

14.4 Relación del proyecto con la cadena productiva y Acuerdos Regionales de Competitividad

El proyecto está enmarcado en las apuestas regionales de fortalecimiento del Subsector de frutas, la cadena productiva de la maracuyá a nivel nacional y los lineamientos del sector hortofrutícola nacional a través de Asohfrucol – F.N.F.H.

14.5 Participación de otras entidades (Públicas o privadas) en el proyecto

Carta de compromiso de las entidades participantes suscrita por el representante legal

La organización estará conformada por la (SAT) sociedad agraria de transformación, gobernación del huila, municipio de la plata, cam, Sena, Asohfrucol, el ministerio de agricultura y el desarrollo rural, cepass.

XV - ASPECTOS FINANCIEROS
15.1 Presupuesto General del proyecto –

CODIGO	CONCEPTO	UNIDAD	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
56070105	GASTOS DE PERSONAL				
	Honorarios Asistencia Técnica	mes	11	3.636.364	40.000.000
	Honorarios "Plan Ambiental	mes	11	772.727	8.500.000
	Honorarios Plan Social	mes	11	1.270.909	13.980.000
	Mano de Obra (Jornales)	mes	11	20.802.727	228.830.000
560705	GASTOS GENERALES				
	Apoyo logístico				
	Eventos				
	Insumos	Productor	49	5.163.122	252.993.000
	Movilizaciones (transporte insumos y cosechas)	Productor	49	318.306	15.597.000
	Divulgación				
	Arriendo de tierra	Productor	49	480.000	23.520.000
	Estudios de suelos	Estudio	49	124.082	6.080.000
	Canastillas	Productor	49	80.000	3.920.000
192590	INVERSIONES				
	Otras Inversiones	Global	1	142.247.000	142.247.000
	Maquinaria y equipo agrícola				
	Equipo de laboratorio				
	Equipo de computo				
	Tutorado				
	Fumigadora				
	Equipo de seguridad				
	Tijeras podadoras				
560708	COSTOS DE ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS				
	Organización Gestora Acompañante (OGA)	Global	1	40.000.000	40.000.000
	Gerente Alianza	Global	1	6.420.000	6.420.000
	Gastos legalización	Global	1	156.000	156.000
	PRESUPUESTO TOTAL DEL PROYECTO				\$ 782.243.000

15.2 PRESUPUESTO POR FUENTES DE FINANCIACION

CODIGO	CONCEPTO	PRODUCTORES	GOBERNACION	ALCALDIA	ASOHOFRUCOL FNFH	CEPASS	SENA	CAM	INCENTIVO MODULAR	VALOR TOTAL
56070105	GASTOS DE PERSONAL									
	Honorarios Asistencia Técnica				40.000.000					40.000.000
	Honorarios Plan Ambiental									0
	Honorarios Plan Social						13.980.000			13.980.000
	Mano de Obra (Jornales)	228.830.000								228.830.000
560705	GASTOS GENERALES									
	Apoyo logístico									
	Eventos									
	Insumos	119.200.000		27.000.000		10.345.000			96.448.000	252.993.000
	Movilizaciones (transporte insumos y cosechas)	15.597.000								15.597.000
	Divulgación									
	Arriendo de tierra	23.520.000								23.520.000
	Estudios de suelos				6.080.000					6.080.000
	Canastillas				3.920.000					3.920.000
192590	INVERSIONES									
	Otras Inversiones	43.855.000	50.000.000						48.392.000	142.247.000
	Maquinaria y equipo agrícola							4.500.000	4.000.000	8.500.000
	Equipo de laboratorio									0
	Equipo de computo									0
	Tutorado									0
	Fumigadora									0
	Equipo de seguridad									0
	Tijeras podadoras									0
560708	COSTOS DE ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS									
	Organización Gestora Acompañante (OGA)								40.000.000	40.000.000
	Gerente Alianza								6.420.000	6.420.000
	Gastos legalización	156.000								156.000
	PRESUPUESTO TOTAL DEL PROYECTO	\$ 431.158.000	\$ 50.000.000	\$ 27.000.000	\$ 50.000.000	\$ 10.345.000	\$ 13.980.000	\$ 4.500.000	\$ 195.260.000	\$ 782.243.000
	PORCENTAJE DE COFINANCIACION	55,12%	6,39%	3,45%	6,39%	1,32%	1,79%	0,58%	24,96%	100,00%

15.3 PRESUPUESTO Cofinanciado POR RUBROS
PRESUPUESTO COFINANCIADO POR RUBROS

CODIGO	CONCEPTO	PRODUCTORES	GOBERNACION	ALCALDIA	ASOHOFRUCOL FNFH	CEPASS	SENA	CAM	INCENTIVO MODULAR	VALOR TOTAL
56070105	GASTOS DE PERSONAL	\$ 228.830.000			\$ 40.000.000		\$ 13.980.000			\$ 282.810.000
560705	GASTOS GENERALES	\$ 158.317.000		\$ 27.000.000	\$ 10.000.000	\$ 10.345.000			\$ 96.448.000	\$ 302.110.000
192590	INVERSIONES	\$ 43.855.000	\$ 50.000.000					\$ 4.500.000	\$ 52.392.000	\$ 150.747.000
560708	COSTOS DE ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS	\$ 156.000							\$ 46.420.000	\$ 46.576.000
	PRESUPUESTO TOTAL DEL PROYECTO	\$ 431.158.000	\$ 50.000.000	\$ 27.000.000	\$ 50.000.000	\$ 10.345.000	\$ 13.980.000	\$ 4.500.000	\$ 195.260.000	\$ 782.243.000
	PORCENTAJE DE COFINANCIACION	55,12%	6,39%	3,45%	6,39%	1,32%	1,79%	0,58%	24,96%	100,00%

15.4 Flujo de Caja
INGRESOS

FUENTE DE FINANCIAMIENTO	AÑO 1				AÑO 2				AÑO 3			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
FNFH												
Otras fuentes												
Otras fuentes												
Otras fuentes												
Total												

EGRESOS

RUBROS DE INVERSIÓN	AÑO 1				AÑO 2				AÑO 3			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Gastos de Personal												
Gastos Generales												
Inversiones												
Total												

15.5 INDICADORES FINANCIEROS

INDICADOR	VALOR
Valor Presente Neto (VPN)	331.700
Tasa Interna de Retorno (TIR)	35,5%
Horizonte del Proyecto	
Otros (especificar)	

Documentos anexos al proyecto

1. Acta de compromiso de la comunidad : Mediante este documento la comunidad beneficiaria se compromete a hacer los aportes correspondientes a la cofinanciación, y participar activamente en la ejecución del proyecto.
2. Certificación aportes cofinanciadores, En los casos correspondientes a entes publico es indispensable la presentación del Certificado de disponibilidad Presupuestal y el registro del mismo, expedido por la entidad competente, cuando se trate de organizaciones privadas deberán presentar carta de intención suscrita por el representante legal y a juicio de Asohfrucol se podrá solicitar los estados financieros.
3. Certificado de Constitución y Gerencia y de Existencia y representación legal del Ejecutor del proponente y de los cofinanciadores cuando no se trate de entidades publicas (No mayor de tres meses).
4. Certificaciones de experiencia del Ejecutor, expedida por las entidades contratantes y/o beneficiarias de los proyectos ejecutados con recursos públicos y privados.
5. Cuando se trate de entidades publicas o privadas copartícipes en la ejecución del proyecto , se debe anexar las actas de compromiso con los cronogramas y responsabilidades claramente descritas y calendarizadas firmadas por el representante legal.
6. Hojas de vida de los profesionales responsables de la ejecución del proyecto
7. Proyectos con inversiones en infraestructura, deben presentar planos de y presupuestos detallados con costos unitarios.
8. Proyectos que incluyan compra de equipos deben anexar información sobre las características y especificaciones de los mismos
9. Costos de producción de los cultivos objeto del proyecto e información de rendimientos actuales.

	FICHA DE PRESENTACIÓN DE PROYECTO	Versión 2.0 Fecha: 15/09/2010 Código: PP-FT-017
---	--	--

10. Información sobre proyectos similares que se hayan llevado acabo, proyectos similares que estén en ejecución y proyectos similares que estén para aprobación por otra institución cofinanciadora.

Proyectos similares que hayan sido rechazados por otras fuentes de cofinanciación

En el evento en que ASOHOFRUCOL o una entidad competente detecten falsedad en la información, el proyecto será suspendido y se harán efectivas las pólizas, la entidad proponente y ejecutora quedarán vetadas para tramitar nuevos proyectos con recursos del FNFH

Carta de compromiso

Hacemos constar que la información contenida en el presente documento y los soportes entregados son confiables y veraces, y estamos dispuestos a suministrar oportunamente cualquier información adicional requerida para la viabilización del proyecto.

De igual forma hacemos constar que conocimos y entendimos la metodología de ASOHOFRUCOL para la preparación de proyectos con destino al Fondo Nacional de Fomento Hortifrutícola y conocemos los trámites de aprobación del proyecto, así como los compromisos adquiridos en el caso de ser aprobado el presente proyecto.

EL PROPONENTE

EL EJECUTOR

FLUJO DE CAJA PARA LA ALIANZA
49 Hectárea(s)
Cifras en Miles de Pesos

ACTIVIDADES	Año 0	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5	Año 6
INGRESOS							
Maracuya Primera Calidad	\$ 0	\$ 343.000	\$ 784.000	\$ 392.000	\$ 343.000	\$ 784.000	\$ 392.000
Maracuya Segunda Calidad	\$ 0	\$ 39.200	\$ 196.000	\$ 39.200	\$ 39.200	\$ 196.000	\$ 39.200
Maracuya Tercera Calidad	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0
TOTAL INGRESOS	\$ 0	\$ 382.200	\$ 980.000	\$ 431.200	\$ 382.200	\$ 980.000	\$ 431.200
COSTOS	\$ 382.210	\$ 330.977	\$ 433.948	\$ 419.248	\$ 417.582	\$ 433.948	\$ 419.248
MANO DE OBRA	\$ 97.510	\$ 131.320	\$ 220.500	\$ 220.500	\$ 174.440	\$ 220.500	\$ 220.500
INSUMOS	\$ 142.453	\$ 116.620	\$ 116.620	\$ 116.620	\$ 155.869	\$ 116.620	\$ 116.620
SERVICIOS Y ARRIENDOS	\$ 0	\$ 83.037	\$ 90.629	\$ 75.929	\$ 81.074	\$ 90.629	\$ 75.929
OTRAS INVERSIONES	\$ 142.247	\$ 0	\$ 6.199	\$ 6.199	\$ 6.199	\$ 6.199	\$ 6.199
PLAN AMBIENTAL	\$ 8.500						
PLAN SOCIAL	\$ 13.980						
OGA	\$ 40.000						
GERENTE ALIANZA	\$ 6.420						
GASTOS DE LEGALIZACIÓN	\$ 156						
TOTAL EGRESOS	\$ 451.266	\$ 330.977	\$ 433.948	\$ 419.248	\$ 417.582	\$ 433.948	\$ 419.248
FLUJO NETO	\$ -451.266	\$ 51.223	\$ 546.052	\$ 11.952	\$ -35.382	\$ 546.052	\$ 11.952

TIR	35,5%
VPN	\$ 331.700