



FICHA TECNICA DE PROYECTOS APROBADOS

Versión 1.0

Fecha: 20/09/2012

Código: PP-FT-022

Nombre del Proyecto: ALIANZA PRODUCTIVA PARA EL ESTABLECIMIENTO Y MANTENIMIENTO DEL CULTIVO DE PLÁTANO DOMINICO HARTÓN EN EL MUNICIPIO DE BUENAVISTA QUINDÍO

Entidad Ejecutora: Asociación Cosechar

Representante Legal: MARIA EUCARIS TABORDA

Situación actual:

La totalidad de beneficiarios (39) tiene acceso a la tierra para establecer y sostener los cultivos de plátano Dominico Hartón. Respecto al acceso a la tierra de la población beneficiaria del proyecto y la residencia de la misma, se pudo encontrar que 24 productores (61,54%) tienen acceso a la tierra como propietarios del predio y 15 beneficiarios (38,46%) son arrendatarios. En este sentido el 100% de los beneficiarios tienen acceso a la tierra y si bien el 38,46% de los beneficiarios son arrendatarios.

Los predios objeto de intervención del proyecto tienen en promedio 5,51 Ha. En éstos los productores tienen establecidos principalmente plátano y café, así: plátano en 36 predios que corresponden al 92,31% del total de beneficiarios y con un área promedio en cultivo de 1,58 Ha; café en 31 fincas, es decir que el 79,49% de los productores cultivan éste producto. El 71,79% de los beneficiarios (28 en total) tienen ambos cultivos y sólo un productor de éstos 28 tiene un área de 1,5 Ha en maíz y fríjol para la generación de ingresos, sin embargo en el momento de 9 realizar la encuesta socio-económica, éste productor manifestó que los cultivos aún no estaban en producción.

Tabla No. 2 Explotación Agrícola Cultivos por Cosecha

CULTIVO	FLIAS	COSECHA PROMEDIO	AREA / HA	RENDIM / KG	JORNAL		VENTAS	INSUMOS	JORNALES	INGRESO NETO AÑO	INGRESO NETO MENSUAL
					Familiar	Contratado					
Plátano	36	17,42	1,58	626,9	4	1	4.760.988	1.324.271	504.828	2.931.889	244.324
Café	31	2	2,65	781,5	109	59	6.448.286	1.747.087	2.826.667	1.874.532	156.211

La economía de los hogares beneficiarios es básicamente agrícola, siendo la comercialización del producto de la alianza la que más ingresos les genera (alrededor de \$244.324 pesos mensuales).

Frente a la participación de los jornales en el ingreso de los hogares, se encontró un aporte del 43,54%, es decir \$221.358 pesos

respecto al ingreso promedio mensual para la alianza el cual es de \$508.768 pesos. El ingreso promedio mensual por el desarrollo de actividades agrícolas es de \$281.725 pesos (55,37%), mientras que el aporte al ingreso por actividades pecuarias es de \$5.504 pesos (1,08%). Se evidencia una alta participación de ingresos por jornal en el ingreso neto promedio mensual de los beneficiarios del proyecto, lo que requiere un serio compromiso por parte de los productores para cumplir con las labores que demanda el cultivo y el proyecto en sí.

Actividad	Ingreso Neto		% part. Ingreso
	Anual	Mensual	
Agrícola	\$ 3.380.703	\$ 281.725	55,37%
Pecuaria	\$ 66.051	\$ 5.504	1,08%
Jornal y otras Actividades	\$ 2.658.462	\$ 221.538	43,54%
Ingreso Neto	\$ 6.105.215	\$ 508.768	100,00%

La totalidad de los beneficiarios tiene acceso a la tierra (principal variable de análisis de éste capítulo) por lo tanto no existe dificultad para el desarrollo del proyecto; el 38,46% de los productores es arrendatario, este aspecto requiere que las familias posean documentos legales de arrendamiento en el que figuren los tiempos para determinar si es suficiente con respecto al ciclo de producción del plátano. De las 39 familias beneficiarias, 36 tienen en su UPA cultivo de plátano, lo que aduce tener el conocimiento técnico mínimo en la producción. De éstos 36 productores el 20,51% (8) tienen menos de una Ha establecida en el cultivo de la alianza (Tabla No. 6); sin embargo la posibilidad de la ampliación del área establecida para alcanzar la UPR es viable mediante el aprovechamiento de las áreas en rastrojo que corresponde en promedio a 3,12 Ha/productor. Respecto a los 3 productores que no tienen cultivo de plátano establecido de acuerdo a la información proporcionada en la encuesta socio-económica, cuentan con el área suficiente para establecer el cultivo y cumplir con la UPR (poseen un área disponible superior a las 2,8 Ha).

Justificación del proyecto:

Consolidar el agronegocio de producción y comercialización de Plátano Dominic Hartón que vienen realizando 39 productores de la Organización COSECHAR a partir del fortalecimiento de las competencias productivas y empresariales para el manejo del cultivo que permitan cumplir con los requerimientos del mercado.

Dentro de este contexto, la implementación de proyectos de desarrollo con enfoque de alianza productiva, donde intervienen productores y comercializadores con un esquema de alianza comercial y bajo directrices de acompañamiento técnico, social, ambiental y financiero de las organizaciones de productores va a garantizar la conformación de modelos de agro negocios sostenibles y acordes con las tendencias actuales del mercado.

Es así como la organización Cosechar, a través del Proyecto Apoyo Alianzas Productivas del Ministerio de Agricultura y Desarrollo rural, busca incentivar un modelo de agro negocio en la línea productiva de Plátano Dominic Hartón, a través del establecimiento de 52,65 has, con una propuesta técnica integral ambientalmente sostenible, un enfoque socio empresarial que derive en el fortalecimiento de la organización de productores y se derive en la generación de ingresos, creación de empleo local y el desarrollo de estructuras de comercialización que permitan la sostenibilidad económica y financiera de los encadenamientos productivos.

Descripción del proyecto:

El proyecto busca implementar los siguientes aspectos:

a. Componente técnico – productivo

- Establecimiento y sostenimiento de una UPR de 1.35 hectáreas por productor, mediante la implementación del paquete tecnológico que mejore las condiciones generales del cultivo.
- Aumentar calidades a 90% de primeras.
- Apoyo al proceso productivo, la cosecha, poscosecha y control de calidad del producto.
- Alcanzar 19 toneladas por hectárea a partir del año 7 de la alianza.
- Asistencia técnica y capacitación en el manejo tecnológico.

b. Componente socioempresarial:

- Fomentar la gestión administrativa y gerencial de la organización COSECHAR como una estrategia de participación eficiente del asociado, bajo principios de transparencia y transversalidad.
- Afianzar las estrategias de comercialización como resultado de un ejercicio consciente de sostenibilidad en las prácticas productivas y de aseguramiento de la calidad.
- Promover la cultura de la empresarización como elemento estratégico para la competitividad organizacional.
- Fortalecer los esquemas gerenciales y de apropiación del conocimiento de los beneficiarios de la Alianza.

c. Componente Ambiental:

- En la evaluación de los impactos ambientales dentro de la alianza estos se categorizaron como bajos, en este sentido se proponen las siguientes actividades en el plan de manejo ambiental:
 - ▣ Socialización Plan Ambiental.
 - ▣ Capacitación OGA y técnicos en determinantes ambientales.
 - ▣ Manejo adecuado del recurso suelo, disposición y aprovechamiento de residuos vegetales.
 - ▣ Uso y manejo responsable de plaguicidas y sus envases.
 - ▣ Manejo integrado de residuos sólidos.

d. Componente comercial y agronegocios

- Acuerdo Comercial firmado y operando entre la Organización de Productores y el Aliado comercial.
- Comité de Comercialización con instrumentos y procedimientos claros para la recolección y administración de registros de cosecha y costos de producción.
- Organización con la capacidad logística para el funcionamiento del Agronegocio (rutas de acopio definidas, administración eficiente del centro de consolidación, administración de costos logísticos).
- Beneficiarios comercializando de manera asociativa, cumpliendo con las exigencias del aliado comercial.
- Organización de Productores con un Plan de Mercadeo que aporte a procesos de negociación en el mediano y largo plazo.

Objetivo General:



FICHA TECNICA DE PROYECTOS APROBADOS

Versión 1.0

Fecha: 20/09/2012

Código: PP-FT-022

Mejorar los ingresos y la calidad de vida de 39 familias de pequeños productores del municipio de Buenavista en el departamento del Quindío a partir del incremento de ingresos generados por la producción de Plátano Dominicano Hartón y capacitado en Buenas Prácticas Agrícolas.

Objetivos específicos:

Objetivo No 1. Establecimiento y sostenimiento de una UPR de 1.35 hectáreas por productor, y un total de 52,65 Has, mediante la implementación del paquete tecnológico que mejore las condiciones generales del cultivo.

Objetivo No 2. Implementar un plan de manejo ambiental de acuerdo con los requerimientos y lineamientos del cultivo

Objetivo No 3. Fortalecer los procesos de transferencia administrativa, operativa y gerencial de Cosechar en el marco de la alianza productiva

Objetivo No 4. Promover la comercialización colectiva entre la Asociación Cosechar y el aliado estratégico comercial

Área de influencia

Municipio de Buenavista, Departamento del Quindío

Población beneficiaria

Son 39 pequeños productores con disponibilidad de 1,35 /ha para el establecimiento de la actividad productiva en la zona; además se encuentran asociados a la organización Cosechar del Municipio de Buenavista, en el departamento de Quindío

Actividades:

El proyecto busca implementar los siguientes aspectos:

e. Componente técnico – productivo

- Establecimiento y sostenimiento de una UPR de 1.35 hectáreas por productor, mediante la implementación del paquete tecnológico que mejore las condiciones generales del cultivo.
- Aumentar calidades a 90% de primeras.
- Apoyo al proceso productivo, la cosecha, poscosecha y control de calidad del producto.
- Alcanzar 19 toneladas por hectárea a partir del año 7 de la alianza.
- Asistencia técnica y capacitación en el manejo tecnológico.

f. Componente socioempresarial:

- Fomentar la gestión administrativa y gerencial de la organización COSECHAR como una estrategia de participación eficiente del asociado, bajo principios de transparencia y transversalidad.
- Afianzar las estrategias de comercialización como resultado de un ejercicio consciente de sostenibilidad en las prácticas productivas y de aseguramiento de la calidad.
- Promover la cultura de la empresarización como elemento estratégico para la competitividad organizacional.
- Fortalecer los esquemas gerenciales y de apropiación del conocimiento de los beneficiarios de la Alianza.

g. Componente Ambiental:

- En la evaluación de los impactos ambientales dentro de la alianza estos se categorizaron como bajos, en este sentido se proponen las siguientes actividades en el plan de manejo ambiental:
 - Socialización Plan Ambiental.

- ▣ Capacitación OGA y técnicos en determinantes ambientales.
- ▣ Manejo adecuado del recurso suelo, disposición y aprovechamiento de residuos vegetales.
- ▣ Uso y manejo responsable de plaguicidas y sus envases.
- ▣ Manejo integrado de residuos sólidos.

h. Componente comercial y agronegocios

- Acuerdo Comercial firmado y operando entre la Organización de Productores y el Aliado comercial.
- Comité de Comercialización con instrumentos y procedimientos claros para la recolección y administración de registros de cosecha y costos de producción.
- Organización con la capacidad logística para el funcionamiento del Agronegocio (rutas de acopio definidas, administración eficiente del centro de consolidación, administración de costos logísticos).
- Beneficiarios comercializando de manera asociativa, cumpliendo con las exigencias del aliado comercial.
- Organización de Productores con un Plan de Mercadeo que aporte a procesos de negociación en el mediano y largo plazo.

Resultados esperados:

Impactos sociales

Dentro de los impactos del proyecto se espera:

- Fortalecer los aspectos administrativos y organizativos de la base social de la alianza y así mismo consolidar y mejorar las capacidades gerenciales de La Asociación Cosechar.
- Constituir el fondo rotatorio de la organización como estrategia de autofinanciamiento para la actividad productiva en la zona.
- Fomentar los cultivos de plátano dominico hartón en la organización como alternativa de generación de ingresos en la región, encadenamiento comercial.

Impactos económicos

De acuerdo con la implementación de la apuesta productiva se tienen los siguientes impactos:

- Crecimiento y fortalecimiento del sector agrícola en la región a través del fomento productivo de 52,65 has de plátano dominico hartón que garanticen ingresos del grupo asociativo.
- Generación de empleo local a través de las actividades propias del cultivo (siembra y sostenimiento)
- Comercialización de plátano dominico hartón bajo el esquema de alianza comercial formal al interior de la organización

Es importante resaltar que la propuesta se enmarca en la estrategia de fortalecimiento empresarial que resulta de la articulación del aliado comercial y los productores del municipio, representados en la asociación, que tiene como interés fortalecer a los productores y su organización a partir de un acuerdo comercial que asegure la compra de su producto con precios justos, según la estructura de costos de producción acordada.



FICHA TECNICA DE PROYECTOS APROBADOS

Versión 1.0

Fecha: 20/09/2012

Código: PP-FT-022

Impactos ambientales positivos o negativos sobre el suelo, el agua, el aire, la fauna o la flora.

Contribución al subsector hortifrutícola y al FNFH

El proyecto implementara un cultivo consolidado en la región que busca mejorar los procesos de tecnificación en los productores beneficiarios; además que la asociación a través de la comercialización formal realice los respectivos aportes al Fondo Nacional de Fomento Hortifrutícola y se fomente el desarrollo frutícola en la región.

Fecha de iniciación: 07 de MARZO de 2014

Fecha de terminación del proyecto: 06 de marzo de 2015

Duración (meses): DOCE (12)

Valor Total del proyecto: \$ 395.397.000=

Valor Solicitado al FNFH: \$ 22.000.000=

Otras fuentes de financiación:

* MADR Incentivo Modular \$ 138.404.000; Productores: \$ 196.293.000; Gobernación del Quindío: \$ 22.600.000; Municipio de Buenavista: \$ 5.000.000; SENA: \$ 5.000.000; Corporación Autónoma Regional: \$ 1.100.000; ICA: \$ 5.000.000

Presupuesto Total Estimado del Proyecto

CODIGO	CONCEPTO	PRODUCTORES	GOBERNACION	ALCALDIA	ASOHOFRUCOL FNFH	ICA	SENA	CRQ	INCENTIVO MODULAR	VALOR TOTAL
56070105	GASTOS DE PERSONAL									
	Honorarios Asistencia Técnica				17.000.000	5.000.000			19.000.000	41.000.000
	Honorarios Plan Ambiental							1.100.000		1.100.000
	Honorarios Plan Social				5.000.000		5.000.000		31.000.000	41.000.000
	Mano de Obra (Jornales)	144.924.000								144.924.000
560705	GASTOS GENERALES									
	Apoyo logístico									
	Eventos									
	Insumos	13.543.000	21.000.000						36.650.000	71.193.000
	Movilizaciones (transporte insumos y cosechas)	8.476.000								8.476.000
	Divulgación									
	Arriendo de tierra	18.954.000								18.954.000
	Estudios de suelos								4.680.000	4.680.000
	Arrendamiento y servicios	1.200.000								1.200.000
192590	INVERSIONES									
	Otras Inversiones	7.702.000	1.600.000	5.000.000						14.302.000
	Maquinaria y equipo agrícola									
	Equipo de laboratorio									
	Equipo de compute									
	Tutorado									
	Fumigadora									
	Equipo de seguridad									
	Tijeras podadoras									
560708	COSTOS DE ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS									
	Organización Gestora Acompañante (OGA)								40.000.000	40.000.000
	Gerente Alianza								7.074.000	7.074.000
	Gastos Fiduciaria	1.384.000								1.384.000
	Gastos legalización	110.000								110.000
	PRESUPUESTO TOTAL DEL PROYECTO	\$ 196.293.000	\$ 22.600.000	\$ 5.000.000	\$ 22.000.000	\$ 5.000.000	\$ 5.000.000	\$ 1.100.000	\$ 138.404.000	\$ 395.397.000
	PORCENTAJE DE COFINANCIACION	49,64%	5,72%	1,3%	5,6%	1,3%	1,3%	0,28%	35,00%	100,00%

Supervisión: Unidad de Seguimiento y Control de Asohofrucol